INFORME DE ACTIVIDADES CONTRACTUALES EJECUTADAS MES DE OCTUBRE
MANUELA JIMENEZ

Actividades:

1- Gestionar las acciones requeridas para el cumplimiento de los Lineamientos Estratégicos, objetivos y metas establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento.

2- Gestionar y hacer seguimiento al plan de Acción individual formulado con base en los lineamientos del SENA, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo Empresaria

3- Apoyar con la gestión y cumplimiento de las metas asignadas estableciendo las acciones requeridas para lograr su ejecución.

13- Ejecutar los indicadores establecidos por la Dirección Regional de manera proporcional a lo indicado por los lineamientos del SENA.

Actividades ejecutadas

- Reunión semanal con el equipo SBDC CLEM para realizar planeación y seguimiento de las actividades del mes en curso y evaluación de la gestión realizada en el mes anterior.



Fotografía Reunión semanal SBDC.



Fotografía de seguimiento de indicadores.

Se gestionaron las acciones pertinentes conforme a lo establecido en los lineamientos regionales y nacionales para dar cumplimiento a las metas establecidas tanto individuales como para el SBDC CLEM, obteniendo los siguientes resultados arrojados por los indicadores en el mes anterior:

Tabla 1. Resultados de seguimiento a la ejecución y cumplimiento de metas

CENTRO LATINOAMERICANO DE ESPECIES MENORES - 2022						
INDICADORES				ACTUALIDAD	FALTANTE	
			META	EJECUTADO		PORCENTAJE
EMPRENDIMIENTO	Planes de Negocio Formulados OFF	1	12	10	2	83%
	Planes de Negocio Formulados FE	2	6	9	-3	150%
	Total planes de negocio Formulados	3	18	19	-1	106%
	Empresas Creadas OFF	4	12	12	0	100%
	Puesta en Marcha OFF	5	12	10	2	83%
	Empleos Generados Empresas OFF	6	12	9	3	75%
FONDO EMPRENDER	Planes de Negocio viabilizados	7	4	7	-3	175%
	Empresas Creadas por el F.E.	8	5	1	4	20%
	Puesta en Marcha FE	9	5	1	4	20%
	Empleos Potenciales Directos	10	16	0	16	0%
FORTALECIMIENTO	Empresas con Plan de Acción Formulado	11	9	8	1	89%
	No Empresas en Fortalecimiento	12	9	8	1	89%
	No. Empleos Fortalecimiento	13	7	1	6	14%
FOMENTO	Emprendedores orientados	14	1061	773	278	73%
	No. Entrenamientos	15	14	9	5	64%
	No. Personas Entrenadas	16	197	151	46	77%

4- Registrar de manera confiable, oportuna y con calidad la información referente al

desarrollo de sus servicios en las plataformas tecnológicas de la Entidad

Pantallazo de repositorio ONDRIVE REGIONAL donde se almacenan todos los documentos generados durante la gestión.



5- Participar en las jornadas de divulgación y orientación para el fomento de la cultura del emprendimiento atendiendo los lineamientos establecidos.

Fotografia de jornada de orientación a través de medio presencial.

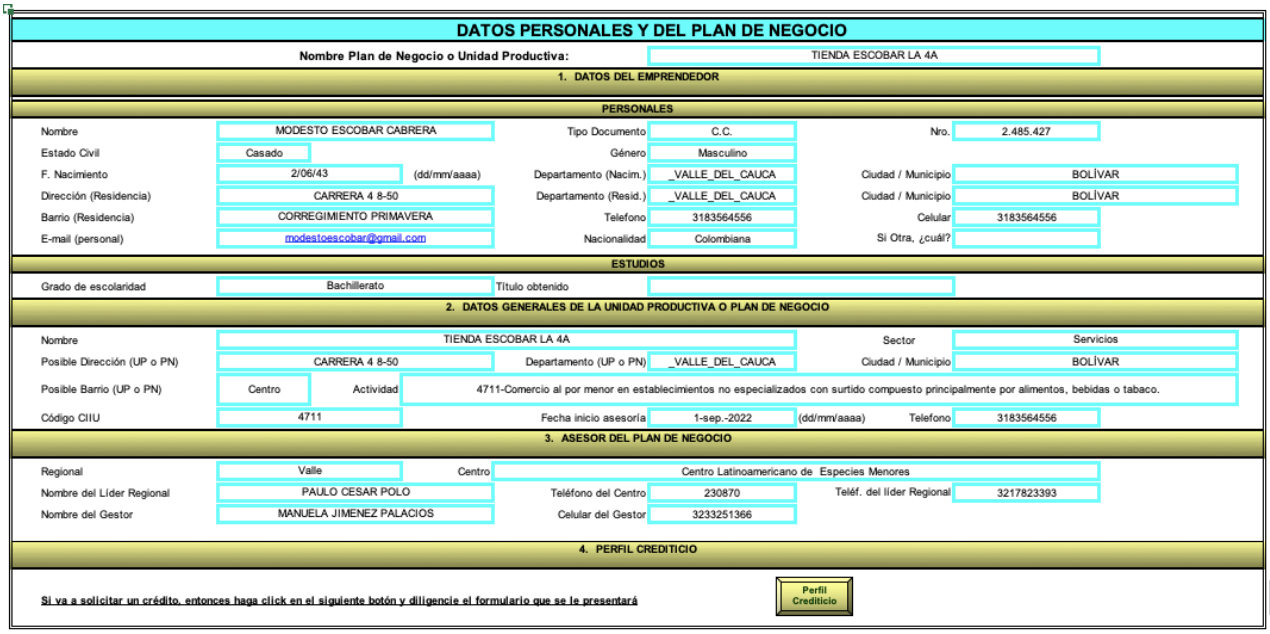
De igual manera se cuenta con los registros de asistencia a las charlas de orientación efectuadas durante el mes, los cuales están disponibles en el repositorio OnDrive Regional.



6- Asesorar a los emprendedores en las diferentes etapas establecidas para la creación de empresas tales como: orientación, entrenamientos, ideación y validación temprana, formulación de planes de negocio, con recursos del Fondo Emprender y/o otras fuentes de financiación.

Actividades ejecutadas

Se brinda asesoría a la empresa TIENDA ESCOBAR LA 4 A, durante la creación de empresa para otras fuentes de financiación.



DATOS PERSONALES Y DEL PLAN DE NEGOCIO

Nombre Plan de Negocio o Unidad Productiva:	TIENDA ESCOBAR LA 4A

1. DATOS DEL EMPRENDEDOR

PERSONALES

Nombre	MODESTO ESCOBAR CABRERA	Tipo Documento	C.C.	Nro.	2.485.427
Estado Civil	Casado	Género	Masculino		
F. Nacimiento	2/06/43 (dd/mm/aaaa)	Departamento (Nacim.)	_VALLE_DEL_CAUCA	Ciudad / Municipio	BOLÍVAR
Dirección (Residencia)	CARRERA 4 8-50	Departamento (Resid.)	_VALLE_DEL_CAUCA	Ciudad / Municipio	BOLÍVAR
Barrio (Residencia)	CORREGIMIENTO PRIMAVERA	Telefono	3183564556	Celular	3183564556
E-mail (personal)	modestoescobar@gmail.com	Nacionalidad	Colombiana	Si Otra, ¿cuál?	

ESTUDIOS

Grado de escolaridad	Bachillerato	Título obtenido	

2. DATOS GENERALES DE LA UNIDAD PRODUCTIVA O PLAN DE NEGOCIO

Nombre	TIENDA ESCOBAR LA 4A			Sector	Servicios
Posible Dirección (UP o PN)	CARRERA 4 8-50	Departamento (UP o PN)	_VALLE_DEL_CAUCA	Ciudad / Municipio	BOLÍVAR
Posible Barrio (UP o PN)	Centro	Actividad	4711-Comercio al por menor en establecimientos no especializados con surtido compuesto principalmente por alimentos, bebidas o tabaco.		
Código CIIU	4711	Fecha inicio asesoría	1-sep.-2022 (dd/mm/aaaa)	Telefono	3183564556

3. ASESOR DEL PLAN DE NEGOCIO

Regional	Valle	Centro	Centro Latinoamericano de Especies Menores		
Nombre del Líder Regional	PAULO CESAR POLO	Teléfono del Centro	230870	Teléf. del líder Regional	3217823393
Nombre del Gestor	MANUELA JIMENEZ PALACIOS	Celular del Gestor	3233251366		

4. PERFIL CREDITICIO

Si va a solicitar un crédito, entonces haga click en el siguiente botón y diligencie el formulario que se le presentará — Perfil Crediticio

7- Realizar acompañamiento y seguimiento, en la puesta en marcha de las empresas creadas con recursos del Fondo Emprender u otras fuentes de financiación, realizando asesorías programadas a las empresas sea de manera virtual o física.

Actividades realizadas

Se brinda acompañamiento para la puesta en marcha de la empresa que fueron creadas con recursos Fondo Emprender y se encuentra en etapa de ejecución.

ACTA No.04

NOMBRE DEL COMITE O DE LA REUNION: seguimiento técnico operativo de la empresa HATO LA ISABELLA HJ S.A.S.

CIUDAD Y FECHA: Tuluá, 30 de septiembre 2022	**HORA INICIO:** 08:00 am	**HORA FIN:** 10:00 am
LUGAR Y/O ENLACE: Virtual teléfono	**DIRECCION GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Regional Valle, SENA CLEM Tuluá	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:
1. Seguimiento técnico operativo la empresa Fondo Emprender HATO LA ISABELLA HJ SAS.

OBJETIVO(S) DE LA REUNION:
Realizar el seguimiento técnico operativo de los avances de la empresa HATO LA ISABELLA HJ SAS

DESARROLLO DE LA REUNION

ANTECEDENTES DE LA EMPRESA: HATO LA ISABELLA HJ SAS es una empresa cuyo proyecto fue aprobado en el segundo cierre de la convocatoria de mujer Rural No. 235 del Fondo Emprender, constituida legalmente el 13 de abril del 2022, la empresa se dedica producción y comercialización de leche cruda, terneros y terneras de excelente calidad genética.

Fecha del Acta Inicio	**30-Septiembre-2022**	**Empleos Ppto**	**4**
Meses transcurridos	**4– mes de 2022**	**Empleos Generados**	**4**
Recursos Aprobados	**$79.990.045**	**Contrapartidas Ppto**	**5**
Recursos Solicitados en el mes	**$3.221.000**	**Contrapartidas Validadas**	**5**
Recursos Desembolsados en el mes	**$ 3.221.000**	**Mercadeo Eventos Ppto**	**4**
Recursos desembolsados acumulados	**$ 58.247.000**	**Ventas validadas**	**$ 0**
Porcentaje Ejecución	**72.8%**	**Mercadeo Eventos Validados**	
Ventas Ppto - $$	**$ 81.510.000**	**Visitas comerciales Ppto**	
Ventas a la Fecha - $$	**$3.344.000**	**Visitas comerciales Ejecutadas**	

A LA FECHA: Se mantiene constante contacto vía telefónica y WhatsApp

PRODUCCIÓN: 2.040 litros de leche y la cría de dos terneros
CONTRAPARTIDAS: A la fecha el emprendedor ha realizado 5 contrapartidas.
LABORAL: La empresa tiene contratado, contadora desde el mes de julio, un operario desde el 12 de agosto y gerente general desde el 1 de agosto y un mayordomo desde el 1 de septiembre.
VENTAS: La ventas para este mes son de 3.344.000
OBSERVACIONES GENERALES
En cuanto a la ejecucion presupuestal a la empresa le han desembolsado 58.247.000.

CONCLUSIONES

COMPROMISOS

ACTIVIDAD	RESPONSABLE	FECHA
Cargar documentos en plataforma	Emprendedor	

ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia)

Nota: Puede incluirse imagen o captura de pantalla de los asistentes, si se trata de una reunión virtual o, de los asistentes que participan a través de una plataforma virtual.

GD-F-007 V04

Acta de seguimiento técnico operativo Hato La Isabella HJ SAS

8- Asesorar a los Clientes del Centro de Desarrollo Empresarial SENA que lo requieran en sus procesos de Fortalecimiento Empresarial buscando la generación de impacto económico, sostenibilidad y escalabilidad empresarial.
9- Apoyar en la gestión de los lineamientos emitidos por el SENA, en lo que respecta al proceso de asesoría al empresario en Fortalecimiento Empresarial.

Actividades realizadas

Se realizo visita a la empresa ILLUSIONS CHOCOLATERIA Y FLORISTERIA con el fin de hacer seguimiento al plan de acción.



Imagen de visita a empresa ILUSIONS CHOCOLATERIA Y FLORISTERIA.

10- Acompañar la gestión del enlace regional para la consolidación de alianzas estratégicas que permitan el acceso de los empresarios atendidos a mecanismos y fuentes de financiamiento



Registro fotográfico gestión con aliados estratégicos Valle Inn

11- Subir de forma periódica el cargue de evidencias la gestión y asesoría brindada a los empresarios de los programas de emprendimiento y fortalecimiento empresarial.



Mis archivos > EVIDENCIA SBDC 2022 > CLEM > **MANUELA JIMENEZ PALACIOS**

Nombre	Modificado	Modificado por	Tamaño de archi...	Compartir
1- FEBRERO	30 de septiembre	Manuela Jimenez	3 elementos	Compartido
2- MARZO	30 de septiembre	Manuela Jimenez	4 elementos	Compartido
3- ABRIL	30 de septiembre	Manuela Jimenez	4 elementos	Compartido
4- MAYO	30 de septiembre	Manuela Jimenez	3 elementos	Compartido
5- JUNIO	30 de septiembre	Manuela Jimenez	6 elementos	Compartido
6- JULIO	30 de septiembre	Manuela Jimenez	4 elementos	Compartido
7- AGOSTO	30 de septiembre	Manuela Jimenez	5 elementos	Compartido
8- SEPTIEMBRE	30 de septiembre	Manuela Jimenez	3 elementos	Compartido
9- OCTUBRE	Hace unos segundos	Manuela Jimenez	0 elementos	Compartido

Pantallazo de repositorio ONDRIVE REGIONAL donde se almacenan todos los documentos generados durante la gestión.

12- Realizar acompañamiento e interacción 100% virtual por la ruta CREAR y CRECER o Presencial a los emprendedores y empresarios.

Se realizan sesiones de acompañamiento de manera virtual a empresarios socializando la línea crecer.

